



DER VERKAUFSLEITER ALS ERFOLGSCOACH

Mit individuellen Führungsinstrumenten zu Top-Ergebnissen

Darum ist diese Ausbildung wichtig für Sie:

Nie hat der Vertrieb so unter Druck gestanden wie heute. Herausfordernde Umsatzziele müssen erreicht – und die Vertriebsmitarbeiter auf dem Weg dahin „mitgenommen“ werden. Um diese Ziele in Vertrieb und Verkauf effizient und für Ihre Mitarbeiter transparent zu erreichen, brauchen Sie moderne Führungsinstrumente und zukunftsorientierte Vertriebsstrategien. In diesem ganzheitlichen Seminar erhalten Sie den Schlüssel zu Ihren persönlichen Führungsqualitäten und damit die Möglichkeit, sich als Verkaufsleiter zum Erfolgscoach zu machen.

Ausbildungs-Inhalte:

Sie erhalten in diesem eintägigen Seminar neue Tools zur Führung und Steuerung einer Vertriebsorganisation. Dabei vermitteln wir Ihnen Führungs- und Motivationsansätze aus der Persönlichkeits- und Mitarbeiterentwicklung und geben Ihnen Werkzeuge zur Vertriebssteuerung an die Hand. Sie lernen so transparent und zeitnah, mit Ihren Mitarbeitern optimal zu arbeiten und diese ergebnisorientiert zu führen. Folgende sechs Themen stehen dabei im Mittelpunkt:

- Beziehungskompetenz mit INSIGHTS MDI®
- Erfolgreiche Personalauswahl – der Schlüssel für Spitzenteams
- Typgerechte Führung und Training – der Weg zu motivierten Mitarbeitern
- Ihre persönliche Führungsstrategie
- Das Führungs- und Motivationsportfolio – ergebnisorientierte Führung
- Kennzahlenmanagement für Verkaufsleiter – das „unternehmerische Frühwarnsystem“



SCHEELEN® AG

Institut für Managementberatung und Diagnostik

Ihr Nutzen:

Erlangen Sie als Führungspersönlichkeit neue Erkenntnisse und Werkzeuge für Ihre tägliche Arbeit, sowohl für den operativen als auch den strategischen Bereich. Lernen Sie, Ihre Vertriebsmitarbeiter zielorientiert und typgerecht zu führen. Fördern und fordern Sie Ihre Mitarbeiter optimal auf Basis ihrer Stärken und Kompetenzen und erbringen Sie so Spitzenleistungen mit Ihrem Vertriebsteam.

Am meisten profitieren Sie von dieser Ausbildung als:

Verkaufsführungskraft, Nachwuchsführungskraft, Verkaufsmitarbeiter mit dem Karriereziel Verkaufsleitung, Quereinsteiger in die Verkaufsleitung

Ihr besonderes Ausbildungs-Plus:

Als Teilnehmer bekommen Sie exklusiv Ihren individuellen INSIGHTS MDI®-leadership-check, der Ihnen Auskunft über Ihre Kompetenzen und Potenziale als Führungspersönlichkeit gibt!

ANMELDUNG

FAX:
+41-(0)41-766-7229

Seminar Der Verkaufsleiter als Erfolgscoach

Termine/Orte: auf Anfrage

Zeitplan: 09:45 Uhr come together
10:00 Uhr – ca. 18:30 Uhr

Referent/in: Rainer Skazel
(General Manager)

Kosten: 880 CHF (inkl. 1x Tagungspauschale)

Rückantwort an
SCHEELENAG (Schweiz)
Adolf Weisskopf
Bahnhofstrasse 9
CH-6340 Baar
oder per Fax an:
+41-(0)41-766-7229

Anmeldeschluss

2 Wochen vor Seminarbeginn

Anmeldebedingungen

Aufgrund der begrenzten Teilnehmerzahl werden Anmeldungen in der Reihenfolge Ihres Eintreffens berücksichtigt. Die Anmeldung ist verbindlich, die Teilnahmegebühr ist vor Seminarbeginn zu entrichten. Sollten Sie nicht teilnehmen können, melden Sie sich bitte spätestens eine Woche vor Beginn der Veranstaltung ab. Andernfalls müssen wir die volle Teilnahmegebühr berechnen. Diese Bedingungen werden durch die Anmeldung anerkannt

PLATZRESERVIERUNG

Hiermit melde ich mich verbindlich an:

Firma _____ Position _____

Name _____ Vorname _____

Straße _____ PLZ/Ort _____

Tel. Geschäft _____ E-Mail _____

Bitte reservieren Sie insgesamt _____ Plätze

1. Person _____ 3. Person _____

2. Person _____ 4. Person _____

Zahlungsweise:

- Auf Rechnung
- Bitte buchen Sie den Betrag von meinem Konto ab

Kto. _____

Bank _____

BLZ _____

Datum, Unterschrift